

## Teknisk sælger til salgsafdelingen hos ISIC A/S

**Vi har travlt og søger en ny kollega til salg af elektronikprodukter af høj kvalitet til maritime og andre krævende miljøer.**

Har du flair for salg af tekniske produkter, energi, gå-på-mod og samtidig et ønske om at udvikle dig selv, har du her muligheden for et super spændende job hos en af markedets absolut førende producenter af robust hardware til krævende applikationer og markeder.

### **Du kan påvirke virksomhedens og egen udvikling og resultater**

Udover at skulle bidrage til udvikling af den nuværende forretning, vil du også få ansvaret for nogle af virksomhedens eksisterende kunder, samt deltage i den fortsatte positive udvikling af virksomheden i et tæt samarbejde med kollegaerne i salgsafdelingen og på tværs af huset.

Med reference til virksomhedens Head of Sales bliver du en del af en mellemstor virksomhed med egen produktudvikling og produktion, hvor vi varetager hele spektret i en traditionel supply chain. Virksomheden har en solid ejer, og langt hovedparten af salget går til eksport.

Du får en hverdag med varierende opgaver, som spænder fra salgsstrategisk arbejde til mere hands-on opgaver.

I overskrifter forventes du at have fokus på:

- Opnåelse af de fastsatte salgs- og markedsrelaterede mål.
- Ansvar for udvalgte kunder/områder.
- Afsøgning, kvalificering og opbygning af nye relevante forretningsmuligheder samt udbygning af eksisterende.
- At være med til at øge virksomhedens synlighed bl.a. med fokus på digitalisering.

### **Du brænder for salg af tekniske produkter på det internationale marked**

Du har formodentligt en kommerciel uddannelse/baggrund og eventuelt nogle års erfaring med salg i en international virksomhed. Du har flair for teknik, er vedholdende og har stor lyst til at arbejde med mindre - såvel som større kunder på eksportmarkederne.

Du har god forståelse for at sætte kunden i centrum og er parat til at "gå den ekstra mil" for at sikre fuld kundetilfredshed. Du er loyal i forhold til virksomhedens værdier, og har et ønske om selv at kunne præge din udvikling i en til tider travlt og hektisk hverdag.

### **Vi tilbyder**

Høj faglighed på en rigtig god arbejdsplads, hvor innovation og engagement er drivende kræfter. Det faglige miljø er åbent og inspirerende. Vores mål er at være den førende udbyder af hardware løsninger til markeder, der stiller krav om robuste produkter, som kan modstå store miljømæssige udfordringer f.eks. store vibrationer, temperaturudsving, fugt og støv. Vi har et godt socialt miljø, en god kantine og sociale arrangementer i løbet af året, hvor du kan mødes med dine dygtige kolleger.

### **Om ISIC A/S**

ISIC A/S er en solid og stærk dansk virksomhed, der udvikler, producerer og sælger robust hardware; monitorer og computersystemer. Virksomheden, som har eksisteret i mere end 20 år er beliggende i Brabrand ved Århus. Fra og med august 2021 indgår AC Antennas A/S med domicil i Glostrup, som en del af ISIC Group, der totalt beskæftiger ca. 60 medarbejdere.

ISIC A/S indgår i Lagercrantz Group, som er en værdiskabende teknikkoncern. Koncernen, som består af næsten 60 selskaber, tilbyder egne produkter og produkter fra førende leverandører. Koncernens selskaber fokuserer på at tilbyde tekniske løsninger til sine nicher. Lagercrantz Group er noteret på OMX Nasdaq i Stockholm, og koncernens ca. 1600 medarbejdere skaber en omsætning på ca. 4 mia. SEK.

### **Ansøgning**

Hvis stillingen har din interesse, opfordres du til at søge hurtigst muligt ved at sende din ansøgning til [job@isic-systems.com](mailto:job@isic-systems.com), mrk. Teknisk sælger.

### **Vil du vide mere**

Har du spørgsmål til ovenstående, så kontakt Head of Sales Henrik Hansen på [heh@isic-systems.com](mailto:heh@isic-systems.com) eller på telefon 87 44 87 15. Du kan finde supplerende oplysninger om virksomheden og vores produkter på [www.isic-systems.com](http://www.isic-systems.com).

Vi glæder os til at modtage din ansøgning med relevante bilag.